

# BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER - DEFENSE

## Business Development Manager - Defense [f/m/x]

### Was Sie erwartet:

- Sie gestalten aktiv den Markteintritt in die Verteidigungsindustrie und entwickeln Strategien für neue Geschäftsmöglichkeiten
- Sie identifizieren Marktpotenziale, analysieren Wettbewerbslandschaften und berücksichtigen regulatorische Rahmenbedingungen
- Sie bauen ein starkes Netzwerk mit Entscheidungsträgern, Partnern und Institutionen im Verteidigungssektor auf
- Sie begleiten den gesamten Sales Cycle – von der Kundenakquise über die Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss
- Sie vertreten unser Unternehmen auf relevanten Fachmessen, Konferenzen und Branchenveranstaltungen
- Sie arbeiten eng mit internen Schnittstellen wie Produktmanagement, Engineering, Sales, Legal und Compliance zusammen

### Was Sie mitbringen sollten:

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Marketing oder einem vergleichbaren Bereich – idealerweise mit technischem Verständnis (Master von Vorteil)
- 3–5 Jahre Erfahrung im Business Development, Vertrieb oder strategischen Partnerschaften, vorzugsweise in der Verteidigungsbranche oder regulierten B2B-Märkten
- Nachweisbare Erfolge in der Umsatzsteigerung und im Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Kenntnisse in CRM-Systemen (z. B. Salesforce) sowie sicherer Umgang mit MS Office und Analyse-Tools
- Ausgeprägte Kommunikations-, Verhandlungs- und Networking-Fähigkeiten sowie eine strategische Denkweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Was wir bieten:

- Eine Rolle mit echtem Gestaltungsspielraum in einem internationalen Unternehmen
- Persönliche Weiterentwicklung durch Trainings und Learning-Angebote
- Flexible Arbeitszeiten und hybrides Arbeiten – für deinen Rhythmus
- Gesundheitsförderung und gestützte Kantine
- Viele Benefits durch das Unternehmen und den lokalen Betriebsrat

**Dienstort:** 2632 Wimpassing/NÖ (70 km südlich von Wien)

**Jahresbruttogehalt: ab EUR 62.765,08** (lt. Kollektivvertrag Chem. Industrie, auf Vollzeitbasis)

Je nach Erfahrung ist eine Überzahlung möglich – sprich mit uns über dein persönliches Gehaltspackage!

Wir freuen uns auf deine Online-Bewerbung!

#LI-SEMPERIT

#LI-Hybrid

Als Global Player mit österreichischen Wurzeln leben wir Vielfalt! Wir unterscheiden nicht zwischen Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion, Weltanschauung, Beeinträchtigung, Alter, sowie sexueller Orientierung und Identität.

### Ihre Vorteile

- Lokale sowie globale Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Zuwendungen der Semperit Privatstiftung
- Zusätzliche finanzielle Leistungen zu bestimmten Anlässen
- Wertschätzung von Diversität im internationalen Umfeld
- Positionsabhängige Arbeitszeitmodelle mit Fokus auf Work-Life Balance
- Strukturierte Einschulung durch Einschulungsplan
- Gesundheitsförderung, Coachings und Vergünstigungen
- Attraktives Grundgehalt und weitere Vorteile
- Geförderte Betriebskantine sowie Essensautomaten
- Genügend Parkplätzen sowie Werkwohnungen