

AREA SALES MANAGER PROFILES & HOSES

Semperit ist eine international ausgerichtete Unternehmensgruppe, die mit ihren beiden Divisionen Industrial Applications und Engineered Applications Polymer-Produkte entwickelt, produziert und in über 100 Ländern weltweit vertreibt.

Die Division Industrial Applications fokussiert mit hocheffizienter Fertigung und Kostenführerschaft auf industrielle Anwendungen; hierzu zählen Hydraulik- und Industrieschläuche sowie Profile. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für die Hauptmärkte in Westeuropa einen

Area Sales Manager - Westeuropa [f/m/x]

Was Sie erwartet:

- Umsetzung von Marktstrategien von Semperit Profiles & Long Length Schläuchen
- Aktive Auftragsakquise und intensives Kundenmanagement zur Steigerung von Umsatz und verkauften Mengen durch persönlichen Kundenkontakt vor Ort.
- Key Account Management: Aufbau und Pflege von intensiven Kundenbeziehungen, Preisverhandlungen, Steigerung der Lieferanteile, sowie regelmäßige Kommunikation mit den Kunden
- Marktforschung und Identifikation von potentiellen Kunden durch laufende Recherchen. Aktualisierung des „Sales Funnel“ im CRM Tool [Sales Force].
- Durchführung von Werksbesichtigungen mit Kunden
- Eigenverantwortliche Reiseplanung und Dokumentation der Kundenbesuche
- Schnittstelle zu Kundenservice, Produktmanagement und Anwendungstechnik

Was wir erwarten:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (HTL, Uni, FH)
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Bereich international B2B Sales
- Strategische Arbeitsweise, analytisches Denken & Zahlenaffinität
- Eigenmotivierter, strukturierter und gut organisierter Arbeitsansatz
- Kompetenz und Zielstrebigkeit
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher
- Italienisch- und/oder Französisch Kenntnisse von Vorteil
- Führerschein Klasse B
- Reisebereitschaft von ca. 60% der Arbeitszeit [Westeuropa]

Was wir bieten:

- Spannendes Aufgabengebiet in einem internationalen Unternehmen mit weitreichender Geschichte
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten durch regelmäßige Weiterbildungsmaßnahmen
- Flexible Zeiteinteilung und hybrides Arbeiten
- Firmen KFZ (auch zur privaten Nutzung)
- Gesundheitsförderung und gestützte Kantine
- Zahlreiche Vorteile durch das Unternehmen und den lokalen Betriebsrat

Dienstort: 2632 Wimpassing/NÖ [70 km südlich von Wien]

Jahresbruttogehalt: ab EUR 75.000,- [inklusive Bonus, lt. Kollektivvertrag Chem. Industrie] bei entsprechender Erfahrung attraktive Überzahlung möglich, abhängig von Ihrer beruflichen Qualifikation und Erfahrung.

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung!

#LI-SEMPERIT

#LI-Hybrid

Ihre Vorteile

- Lokale sowie globale Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Zuwendungen der Semperit Privatstiftung
- Zusätzliche finanzielle Leistungen zu bestimmten Anlässen
- Wertschätzung von Diversität im internationalen Umfeld
- Positionsabhängige Arbeitszeitmodelle mit Fokus auf Work-Life Balance
- Strukturierte Einschulung durch Einschulungsplan
- Gesundheitsförderung, Coachings und Vergünstigungen
- Attraktives Grundgehalt und weitere Vorteile
- Geförderte Betriebskantine sowie Essensautomaten
- Genügend Parkplätzen sowie Werkswohnungen