AREA SALES MANAGER (F/M/X)

Was Sie erwartet:

- Aktive Betreuung und Ausbau bestehender Kunden sowie gezielte Neukundengewinnung im verantworteten Vertriebsgebiet (CEE)
- Verantwortung für die Steigerung von Umsatz, Absatzmenge, Marktanteil und Bruttomarge
- Umsetzung der Vertriebs- und Marktstrategie in enger Abstimmung mit dem Head of Sales
- Aktive Angebots- und Auftragsakquise sowie professionelles Kundenbeziehungsmanagement
- Führung von Preisverhandlungen und Umsetzung von Preisanpassungen gemäß Margen- und Marktstrategie
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Ableitung von Verkaufs- und Produktpotenzialen
- Initiierung neuer Kundenprojekte sowie Identifikation von Produkt- und Prozessinnovationen gemeinsam mit R&D

Was wir erwarten:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (HTL oder Uni/FH)
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im technischen Vertrieb
- SAP- & Salesforcekenntnisse von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- ca.50-60% Reisebereitschaft /Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet
- Klare Ergebnis- und Abschlussorientierung sowie sehr gutes Verständnis für Markt- und Preismechanismen
- Strategisches Denken kombiniert mit operativer Umsetzungsstärke und hoher Eigeninitiative

Was wir bieten:

- Flexible Zeiteinteilung und hybrides Arbeiten
- Essenszuschuss / gestützte Kantine
- Betriebliche Gesundheitsvorsoge (Betriebsarzt, Instahelp-Partner, uvm.)
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Sozialleistungen und Benefits vom Betriebsrat und der Semperit Privatstifung
- Verantwortungsvolle Aufgaben in einem internationalen Industrieunternehmen mit langer Tradition und zukunftsorientierter Ausrichtung

Dienstort: 2632 Wimpassing/NÖ (70km südlich von Wien)

Jahresbruttogehalt: ab EUR 65.748,20 (lt. Kollektivvertrag Chem. Industrie, auf Vollzeitbasis)

Je nach Erfahrung und Qualifikationen ist auch eine Überzahlung möglich.

Sprechen Sie mit uns über Ihr persönliches Gehaltspackage!

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung!

#LI-SEMPERIT

#LI-Hybrid

14.11.2026

Als Global Player mit österreichischen Wurzeln leben wir Vielfalt! Wir unterscheiden nicht zwischen Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion, Weltanschauung, Beeinträchtigung, Alter, sowie sexueller Orientierung und Identität.

Ihre Vorteile