

# AREA SALES MANAGER (F/M/X)

## Was Sie erwartet:

- Aktive Betreuung und Ausbau bestehender Kunden sowie gezielte Neukundengewinnung im verantworteten Vertriebsgebiet (CEE)
- Verantwortung für die Steigerung von Umsatz, Absatzmenge, Marktanteil und Bruttomarge
- Umsetzung der Vertriebs- und Marktstrategie in enger Abstimmung mit dem Head of Sales
- Aktive Angebots- und Auftragsakquise sowie professionelles Kundenbeziehungsmanagement
- Führung von Preisverhandlungen und Umsetzung von Preisanpassungen gemäß Margen- und Marktstrategie
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Ableitung von Verkaufs- und Produktpotenzialen
- Initiierung neuer Kundenprojekte sowie Identifikation von Produkt- und Prozessinnovationen gemeinsam mit R&D

## Was wir erwarten:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (HTL oder Uni/FH)
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im technischen Vertrieb
- SAP- & Salesforcekenntnisse von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- ca. 50-60% Reisebereitschaft /Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet
- Klare Ergebnis- und Abschlussorientierung sowie sehr gutes Verständnis für Markt- und Preismechanismen
- Strategisches Denken kombiniert mit operativer Umsetzungsstärke und hoher Eigeninitiative

## Was wir bieten:

- Flexible Zeiteinteilung und hybrides Arbeiten
- Essenszuschuss / gestützte Kantine
- Betriebliche Gesundheitsvorsorge (Betriebsarzt, Instahelp-Partner, uvm.)
- Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Sozialleistungen und Benefits vom Betriebsrat und der Semperit Privatstiftung
- Verantwortungsvolle Aufgaben in einem internationalen Industrieunternehmen mit langer Tradition und zukunftsorientierter Ausrichtung

**Dienstort:** 2632 Wimpassing/NÖ (70km südlich von Wien)

**Jahresbruttogehalt:** ab **EUR 65.748,20** (lt. Kollektivvertrag Chem. Industrie, auf Vollzeitbasis)

Je nach Erfahrung und Qualifikationen ist auch eine Überzahlung möglich.

Sprechen Sie mit uns über Ihr persönliches Gehaltspackage!

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung!

#LI-SEMPERIT

#LI-Hybrid

Als Global Player mit österreichischen Wurzeln leben wir Vielfalt! Wir unterscheiden nicht zwischen Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion, Weltanschauung, Beeinträchtigung, Alter, sowie sexueller Orientierung und Identität.

### **Ihre Vorteile**

- Lokale sowie globale Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Zuwendungen der Semperit Privatstiftung
- Zusätzliche finanzielle Leistungen zu bestimmten Anlässen
- Wertschätzung von Diversität im internationalen Umfeld
- Positionsabhängige Arbeitszeitmodelle mit Fokus auf Work-Life Balance
- Strukturierte Einschulung durch Einschulungsplan
- Gesundheitsförderung, Coachings und Vergünstigungen
- Attraktives Grundgehalt und weitere Vorteile
- Geförderte Betriebskantine sowie Essensautomaten
- Genügend Parkplätzen sowie Werkswohnungen