AREA SALES MANAGER (F/M/X)

Die Division SEA (Semperit Engineered Applications) entwickelt und produziert technische Elastomerprodukte wie Industrieschläuche, Fördergurte und Dichtungen für industrielle Anwendungen. Sie bietet maßgeschneiderte Lösungen für Branchen wie Bau, Bergbau, Maschinenbau und Energieversorgung. Der Fokus liegt auf Qualität, Langlebigkeit und Innovation, um die Effizienz und Sicherheit industrieller Prozesse weltweit zu unterstützen.

Was dich erwartet:

- Du willst etwas bewegen? Bei uns gestaltest du aktiv neue Geschäftsmöglichkeiten und bringst deine Ideen direkt ein
- Du brennst für die Neukundenakquise, erkennst Geschäftspotenziale frühzeitig und erschließt eigenständig neue Märkte und Geschäftsfelder
- Du arbeitest eng mit motivierten Teams aus Sales, Produktmanagement, Customer Service und Operations zusammen – gemeinsam erreichen wir mehr
- Du überzeugst mit deinen Präsentationen und bringst unsere Lösungen auf den Punkt
- Du bist unser Gesicht bei Messen, Kunden-Events und Networking-Veranstaltungen – mit Energie und Begeisterung

Was du mitbringen solltest:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (HTL, Studium oder vergleichbar)
- Mindestens 5 Jahre erfolgreiche Erfahrung im internationalen B2B-Vertrieb mit starkem Fokus auf Neukundenakquise
- Nachweisbare Erfolge im Aufbau neuer Märkte, der Gewinnung von Neukunden und der nachhaltigen Entwicklung von Geschäftspotenzialen
- Ausgeprägte Hunter-Mentalität mit hoher Eigenmotivation, Abschlussstärke und einem Gespür für Geschäftschancen
- Freude daran, aktiv auf neue Kunden zuzugehen, Netzwerke aufzubauen und Türen zu öffnen
- Starkes Verhandlungsgeschick sowie die Fähigkeit, Entscheidungsträger auf allen Ebenen zu überzeugen
- Technisches Verständnis kombiniert mit dem Talent, komplexe Lösungen einfach und überzeugend zu präsentieren
- Unternehmerisches Denken, Hands-on-Mentalität und hohe Ergebnisorientierung
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Führerschein der Klasse B
- Hohe Reisebereitschaft (ca. 60 %) sowie Freude an internationalen Kundenkontakten und unterschiedlichen Kulturen

Was wir bieten:

- Eine Rolle mit echtem Gestaltungsspielraum in einem internationalen Unternehmen
- Persönliche Weiterentwicklung durch Trainings und Learning-Angebote
- Flexible Arbeitszeiten und hybrides Arbeiten – für deinen Rhythmus
- Gesundheitsförderung und gestützte Kantine
- Viele Benefits durch das Unternehmen und den lokalen Betriebsrat

Dienstort: 2632 Wimpassing/NÖ (70 km südlich von Wien)

22.11.2026

Jahresbruttogehalt: ab EUR 67.063,64 (lt. Kollektivvertrag Chem. Industrie, auf Vollzeitbasis)

Je nach Erfahrung ist eine Überzahlung möglich – sprich mit uns über dein persönliches Gehaltspackage!

Wir freuen uns auf deine Online-Bewerbung!

#LI-SEMPERIT

#LI-Hybrid

Als Global Player mit österreichischen Wurzeln leben wir Vielfalt! Wir unterscheiden nicht zwischen Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion, Weltanschauung, Beeinträchtigung, Alter, sowie sexueller Orientierung und Identität.

Ihre Vorteile