

AREA SALES MANAGER – WESTERN EUROPE – HYDRAULIC HOSES

Semperit ist eine international ausgerichtete Unternehmensgruppe, die mit ihren beiden Divisionen Industrial Applications und Engineered Applications Polymer-Produkte entwickelt, produziert und in über 100 Ländern weltweit vertreibt.

Die Division Industrial Applications fokussiert mit hocheffizienter Fertigung und Kostenführerschaft auf industrielle Anwendungen; hierzu zählen Hydraulik- und Industrieschläuche sowie Profile. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für die Hauptmärkte in Westeuropa einen

Area Sales Manager - Hydraulics (f/m/x)

Was dich erwartet:

- Verantwortung für den Vertrieb von Semperit Hydraulik Schläuchen in Westeuropa
- Aktive Auftragsakquise und Kundenmanagement zur Steigerung von Umsatz durch intensiven persönlichen Kundenkontakt virtuell und vor Ort
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen und Maßnahmen zur Steigerung der Lieferanteile
- Marktforschung und Identifikation von potentiellen Neukunden durch laufende Recherchen
- Aktualisierung des „Sales und Opportunity Funnel“ im CRM Tool [Sales Force]. Durchführung von Werksbesichtigungen mit Kunden
- Eigenverantwortliche Reiseplanung inklusive Dokumentation der Kundenbesuche Schnittstelle zwischen Kunden und internem Team wie Customer Service, Produktmanagement, Logistik und Qualität.

Was wir erwarten:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (HTL, Uni, FH) oder vergleichbare Ausbildung
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im internationalen B2B Vertrieb
- Strategische Arbeitsweise, analytisches Denken & Zahlenaffinität Eigenmotivierter, strukturierter und gut organisierter Arbeitsansatz
- Sprachkenntnisse: Deutsch und Englisch verhandlungssicher - weitere Sprachen (z.b. Französisch) von Vorteil
- Reisebereitschaft (ca. 60%) der Arbeitszeit und Führerschein [Klasse B]

Was wir bieten:

- Spannendes Aufgabengebiet in einem internationalen Unternehmen mit weitreichender Geschichte
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten durch regelmäßige Weiterbildungsmaßnahmen
- Flexible Zeiteinteilung und hybrides Arbeiten
- Firmen KFZ (auch zur privaten Nutzung)
- Gesundheitsförderung und gestützte Kantine
- Zahlreiche Vorteile durch das Unternehmen und den lokalen Betriebsrat

Dienstort: 2632 Wimpassing/NÖ [70 km südlich von Wien]

Jahresbruttogehalt: ab **EUR 62.765,08** [lt. Kollektivvertrag Chem. Industrie, auf Vollzeitbasis, exkl. Bonus]

Je nach Erfahrung ist eine Überzahlung möglich – sprich mit uns über dein persönliches Gehaltspackage!

Wir freuen uns auf deine Online-Bewerbung!

#LI-SEMPERIT

#LI-Hybrid

Als Global Player mit österreichischen Wurzeln leben wir Vielfalt! Wir unterscheiden nicht zwischen Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion, Weltanschauung, Beeinträchtigung, Alter, sowie sexueller Orientierung und Identität.

Your benefits

- Local and global development opportunities
- Benefits from the Semperit Private Foundation
- Additional financial benefits on specific occasions
- Appreciation of diversity in an international environment
- Position-dependent working time models with a focus on work-life balance
- Structured training through an induction plan
- Health promotions, coaching and discounts
- Attractive base salary and other benefits
- Subsidized company cafeteria and food vending machines
- Sufficient parking spaces as well as company apartments