

# AREA SALES MANAGER - WESTERN EUROPE - HYDRAULIC HOSES

Semperit ist eine international ausgerichtete Unternehmensgruppe, die mit ihren beiden Divisionen Industrial Applications und Engineered Applications Polymer-Produkte entwickelt, produziert und in über 100 Ländern weltweit vertreibt.

Die Division Industrial Applications fokussiert mit hocheffizienter Fertigung und Kostenführerschaft auf industrielle Anwendungen; hierzu zählen Hydraulik- und Industrieschläuche sowie Profile. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für die Hauptmärkte in Westeuropa einen

## **Area Sales Manager - Hydraulics [f/m/x]**

### **Was dich erwartet:**

- Verantwortung für den Vertrieb von Semperit Hydraulik Schläuchen in Westeuropa
- Aktive Auftragsakquise und Kundenmanagement zur Steigerung von Umsatz durch intensiven persönlichen Kundenkontakt virtuell und vor Ort
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen und Maßnahmen zur Steigerung der Lieferanteile
- Marktforschung und Identifikation von potentiellen Neukunden durch laufende Recherchen
- Aktualisierung des „Sales und Opportunity Funnel“ im CRM Tool (Sales Force). Durchführung von Werksbesichtigungen mit Kunden
- Eigenverantwortliche Reiseplanung inklusive Dokumentation der Kundenbesuche Schnittstelle zwischen Kunden und internem Team wie Customer Service, Produktmanagement, Logistik und Qualität.

### **Was wir erwarten:**

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (HTL, Uni, FH) oder vergleichbare Ausbildung
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im internationalen B2B Vertrieb
- Strategische Arbeitsweise, analytisches Denken & Zahlenaffinität Eigenmotivierter, strukturierter und gut organisierter Arbeitsansatz
- Sprachkenntnisse: Deutsch und Englisch verhandlungssicher - weitere Sprachen (z.b. Französisch) von Vorteil
- Reisebereitschaft [ca. 60%] der Arbeitszeit und Führerschein (Klasse B)

### **Was wir bieten:**

- Spannendes Aufgabengebiet in einem internationalen Unternehmen mit weitreichender Geschichte
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten durch regelmäßige Weiterbildungsmaßnahmen
- Flexible Zeiteinteilung und hybrides Arbeiten
- Firmen KFZ (auch zur privaten Nutzung)
- Gesundheitsförderung und gestützte Kantine
- Zahlreiche Vorteile durch das Unternehmen und den lokalen Betriebsrat

**Dienstort:** 2632 Wimpassing/NÖ (70 km südlich von Wien)

**Jahresbruttogehalt: ab EUR 62.765,08** [lt. Kollektivvertrag Chem. Industrie, auf Vollzeitbasis, exkl. Bonus]

Je nach Erfahrung ist eine Überzahlung möglich – sprich mit uns über dein persönliches Gehaltspackage!

Wir freuen uns auf deine Online-Bewerbung!

#LI-SEMPERIT

#LI-Hybrid

Als Global Player mit österreichischen Wurzeln leben wir Vielfalt! Wir unterscheiden nicht zwischen Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion, Weltanschauung, Beeinträchtigung, Alter, sowie sexueller Orientierung und Identität.

#### **Your benefits**

- Local and global development opportunities
- Benefits from the Semperit Private Foundation
- Additional financial benefits on specific occasions
- Appreciation of diversity in an international environment
- Position-dependent working time models with a focus on work-life balance
- Structured training through an induction plan
- Health promotions, coaching and discounts
- Attractive base salary and other benefits
- Subsidized company cafeteria and food vending machines
- Sufficient parking spaces as well as company apartments