SEMPERIT

AREA SALES MANAGER PROFILES & HOSES

Semperit ist eine international ausgerichtete Unternehmensgruppe, die mit ihren beiden Divisionen Industrial Applications und Engineered Applications Polymer-Produkte entwickelt, produziert und in über 100 Ländern weltweit vertreibt.

Die Division Industrial Applications fokussiert mit hocheffizienter Fertigung und Kostenführerschaft auf industrielle Anwendungen; hierzu zählen Hydraulik- und Industrieschläuche sowie Profile. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für die Hauptmärkte in Westeuropa einen

Area Sales Manager - Westeuropa (f/m/x)

Was Sie erwartet:

- Umsetzung von Marktstrategien von Semperit Profiles & Long Length Schläuchen
- Aktive Auftragsakquise und intensives Kundenmanagement zur Steigerung von Umsatz und verkauften Mengen durch persönlichen Kundenkontakt vor Ort.
- Key Account Management: Aufbau und Pflege von intensiven Kundenbeziehungen, Preisverhandlungen, Steigerung der Lieferanteile, sowie regelmäßige Kommunikation mit den Kunden
- Marktforschung und Identifikation von potentiellen Kunden durch laufende Recherchen. Aktualisierung des „Sales Funnel“ im CRM Tool (Sales Force).
- Durchführung von Werksbesichtigungen mit Kunden
- Eigenverantwortliche Reiseplanung und Dokumentation der Kundenbesuche
- Schnittstelle zu Kundenservice, Produktmanagement und Anwendungstechnik

Was wir erwarten:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (HTL, Uni, FH)
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Bereich international B2B Sales
- Strategische Arbeitsweise, analytisches Denken & Zahlenaffinität
- Eigenmotivierter, strukturierter und gut organisierter Arbeitsansatz
- Kompetenz und Zielstrebigkeit
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher
- Italienisch- und/oder Französisch Kenntnisse von Vorteil
- Führerschein Klasse B
- Reisebereitschaft von ca. 60% der Arbeitszeit (Westeuropa)

Was wir bieten:

- Spannendes Aufgabengebiet in einem internationalen Unternehmen mit weitreichender Geschichte

- Gute Entwicklungsmöglichkeiten durch regelmäßige Weiterbildungsmaßnahmen
- Flexible Zeiteinteilung und hybrides Arbeiten
- Firmen KFZ (auch zur privaten Nutzung)
- Gesundheitsförderung und gestützte Kantine
- Zahlreiche Vorteile durch das Unternehmen und den lokalen Betriebsrat

Dienstort: 2632 Wimpassing/NÖ (70 km südlich von Wien)

Jahresbruttogehalt: ab EUR 75.000,- (inklusive Bonus, lt. Kollektivvertrag Chem. Industrie) bei entsprechender Erfahrung attraktive Überzahlung möglich, abhängig von Ihrer beruflichen Qualifikation und Erfahrung.

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung!

#LI-SEMPERIT

#LI-Hybrid

Your benefits

- Local and global development opportunities
- Benefits from the Semperit Private Foundation
- Additional financial benefits on specific occasions
- Appreciation of diversity in an international environment
- Position-dependent working time models with a focus on work-life balance
- Structured training through an induction plan
- Health promotions, coaching and discounts
- Attractive base salary and other benefits
- Subsidized company cafeteria and food vending machines
- Sufficient parking spaces as well as company apartments